

ARANCELES EN LA AGRICULTURA



SOBRE NOSOTROS

Fundada en 1969, HLB es una red global de firmas de consultoría y contabilidad. Nuestro compromiso con la calidad y la excelencia ha sido clave para impulsar el crecimiento de nuestros clientes a nivel internacional, ofreciendo servicios de auditoría, impuestos y una amplia gama de soluciones de asesoría.



#8

GLOBAL
RANKING



US\$ 5.46 BN

GLOBAL
COMBINED
REVENUE



23 %

NETWORK
GROWTH



157

PAISES



46,755

PERSONAS



1,069

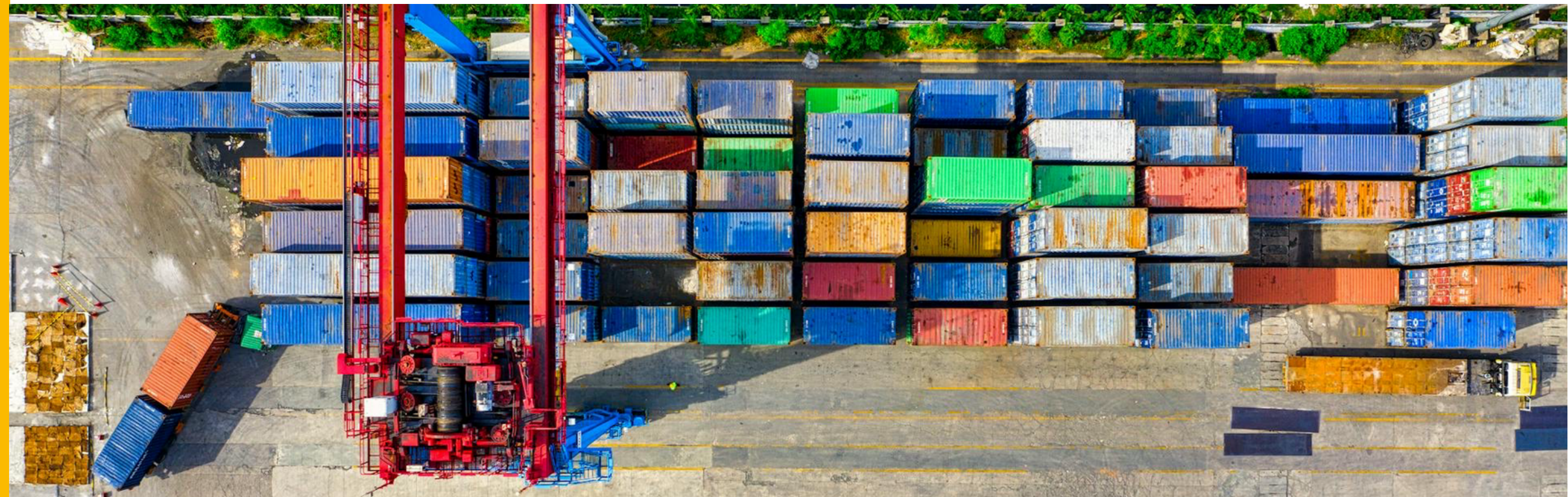
OFICINAS

Contexto actual

¿Qué está pasando y qué significa?

Aunque los aranceles solían ser bajos, la administración de Trump los ha usado como herramienta estratégica, imponiéndolos por región y sector mediante poderes de emergencia.

Mientras tanto, el sector primario mexicano, clave para la economía nacional, creció 8.1% en el primer trimestre de 2025 tras una caída del 8.5 %. A pesar del repunte, enfrenta retos económicos, políticos y ambientales que exigen atención especializada.



¿Cómo nos afecta esto?

Aranceles actuales en EE.UU.

- 10 % tarifa base para la mayoría de los países
- 30 % para productos de China (bajó desde 145 %, pero subirá en julio/agosto)
- China impone un 10 % de aranceles a productos de EE.UU. que antes era un 125 %
- Prórroga arancelaria EE.UU.-México (ago 2025): El presidente de EE. UU otorgó **90 días** más antes de nuevos aranceles; se mantienen tarifas del **25 %** a productos fuera del TMEC. México buscó un acuerdo sin afectar exportaciones clave, como agroalimentos.

Impacto en el sector agrícola- Caso tomate

El efecto es grave e inmediato para algunos productos clave:

- Tomate mexicano: nuevo arancel compensatorio de **17.09 %** sin prórroga de **90** días.
- Reducción de competitividad frente a productores de otros países.
- Riesgo de cancelación de pedidos y pérdida de cuota de mercado en EE. UU.
- Incremento de costos logísticos y aduanales.
- Urgencia para aplicar estrategias de optimización antes de la siguiente temporada de exportación.



Tipos de impactos

Impactos directos:

- Aumento en el costo de materiales: Tanto las materias primas como los productos terminados que se importan pueden subir de precio debido a los impuestos adicionales.
- Afectación a las exportaciones: Las ventas hacia países como China se ven limitadas por los aranceles de represalia, lo que reduce la competitividad de nuestros productos en esos mercados.

Impactos indirectos:

- Órdenes canceladas: Los compradores extranjeros pueden cancelar pedidos por los altos costos derivados de los aranceles.
- Mayores requisitos regulatorios: Cumplir con nuevas normativas, certificaciones o procesos aduanales puede representar una carga adicional para los productores, tanto en tiempo como en dinero

POLITICAS COMERCIALES ACTUALES



Aranceles de EE.UU.

- 30 % de arancel base para importaciones desde China (antes 145 %).
- 10 % de arancel base para la mayoría de los países socios.

Excepciones:

- Bienes sujetos a la Sección 232 (como acero y aluminio).
- Productos de Canadá y México que cumplan con el T-MEC.
- Algunos productos tecnológicos chinos.
- Reino Unido cuenta con exclusiones bajo un acuerdo en negociación.
- Se prevén aumentos automáticos a productos chinos en julio y agosto.

**New Tariff Requirements for 2025**

Send questions to:
traderemedy@cbp.dhs.gov
Updated May 2, 2025
CBP Publication No. 5008-0425

Executive Orders and Proclamations have imposed new tariffs on goods imported into the United States pursuant to the International Emergency Economic Powers Act (IEEPA) and Section 232 of the Trade Expansion Act of 1962. For the latest information on tariff rates, along with specific countries and commodities affected, please visit the CBP.gov website using the QR code below.

 China/Hong Kong TARIFF RATE: 20% EFFECTIVE DATE: February 4 Pursuant to IEEPA, additional 10% tariff on all goods. Amended March 4th to increase to additional 20% tariff. Exclusions apply. De Minimis no longer available effective May 2nd.	 Autos, Auto Parts TARIFF RATE: 25% EFFECTIVE DATE: April 3, May 3 Pursuant to Section 232, additional 25% on passenger vehicles and light trucks (effective April 3rd) and auto parts (effective May 3rd) of all countries.
 Mexico TARIFF RATE: 25%, 10% potash EFFECTIVE DATE: March 4 Pursuant to IEEPA, additional 25% on all goods. Amended March 7th to 10% on potash and exemptions for USMCA-originating goods. Exclusions apply.	 Canada TARIFF RATE: 25%, 10% energy & potash EFFECTIVE DATE: March 4, March 7 Pursuant to IEEPA, additional 25% on all goods other than 10% on energy. Amended March 7th to 10% on potash and exemptions for USMCA-originating goods. Exclusions apply.
 Steel TARIFF RATE: 25% EFFECTIVE DATE: March 12 Pursuant to Section 232, additional 25% on imports of steel (including derivatives) of all countries.	 Aluminum TARIFF RATE: 25% EFFECTIVE DATE: March 12 Pursuant to Section 232, additional 25% on imports of aluminum (including derivatives) of all countries, except aluminum of Russia which is subject to 200%.
 Reciprocal TARIFF RATE: 10% - 125% EFFECTIVE DATE: April 5, April 9, April 10 Pursuant to IEEPA, additional 10% on imports from all countries; 125% for goods of China, Hong Kong and Macau. Exceptions apply. Additional country specific rates suspended until July 9th.	
 Unstacking Certain Tariffs • Pending HTSUS amendment and CBP guidance no later than May 16th • Products subject to Auto/Auto Parts 232 will not be subject to MX IEEPA, CA IEEPA, Aluminum/Steel 232 • Products subject to MX IEEPA or CA IEEPA will not be subject to Aluminum/Steel 232 • Products subject to Aluminum 232 will be continue to be subject to Steel 232 and vice versa	

U.S. Customs and Border Protection

Scan for additional resources:

Office of Trade | Trade Remedies

ESTRATEGIAS CLAVE PARA OPTIMIZAR ARANCELES

En un entorno comercial cambiante, aplicar las estrategias adecuadas puede ayudarte a reducir costos y evitar pagos innecesarios.

Aquí algunas recomendaciones:

1. Clasificación correcta de productos

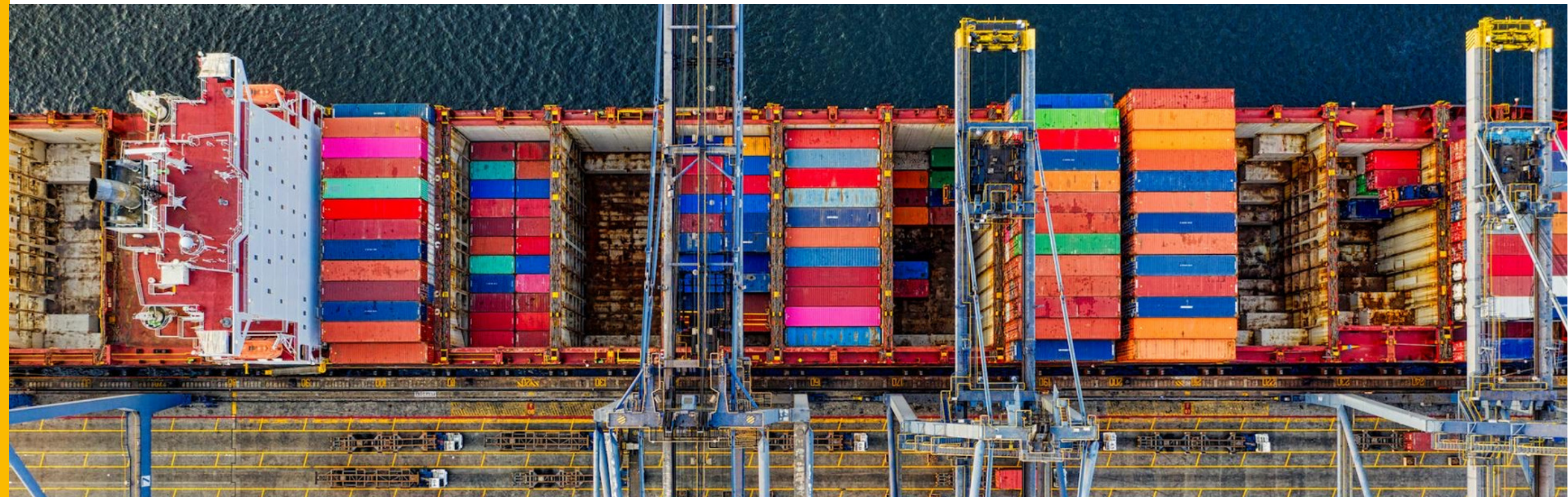
- Asegúrate de usar el código HTS/HS correcto.
- Verifica si tus productos califican para trato arancelario especial o libre de impuestos.
- Revisa el país de origen en productos compuestos, ya que errores pueden generar sanciones o sobrecostos.



ESTRATEGIAS CLAVE PARA OPTIMIZAR ARANCELES

2. Exportaciones hacia EE. UU.

- Tránsito aduanal (“in-bond”): Si tus productos solo cruzan EE.UU. hacia otro destino, puedes moverlos sin pagar aranceles allí.
- Depósitos fiscales (“bonded warehouse”): Si no distribuirás de inmediato, guarda los productos sin pagar aranceles hasta que los retires.
- Zonas de Comercio Exterior (FTZs): Si importas insumos para transformarlos y exportarlos, puedes evitar aranceles sobre los materiales. Solo se aplica si el producto final se consume en EE.UU.



RECURSOS Y PRÓXIMOS PASOS

Antes de tomar decisiones, es importante reflexionar sobre el estado actual de tu operación frente al contexto arancelario. Estas preguntas pueden ayudarte a identificar áreas de oportunidad:



Consideraciones para la situación actual

- ¿Has identificado a todas las partes involucradas en los procesos aduanales y fiscales? ¿Están bien coordinadas entre sí?
- ¿Cuentas con un sistema o proceso para monitorear los cambios en tarifas y regulaciones a nivel internacional?
- ¿Qué medidas preventivas o planes de contingencia has implementado hasta ahora?
- ¿Conoces con claridad el impacto financiero y operativo que podrían tener las tarifas actuales o futuras sobre tu negocio?
- ¿Estás conforme con el desempeño de tu agente aduanal o asesores en temas de cumplimiento?

NUESTRO COMPROMISO

Ante todos estos retos, en HLB nos sentimos orgullosos de nuestra práctica en el apoyo integral a las empresas que participan en este primordial sector. Conocemos de las mejores soluciones financieras y de acceso al crédito, fiscales y en advisory de negocio integral para potencializar las fortalezas y medir los retos en un crecimiento sostenible.

Parte del contenido de este material ha sido elaborado con base en análisis e información compartida por nuestra práctica mundial de Precios de Transferencia.



MEET THE TEAM



PABLO MALDONADO
HLB Mexico Chair &
Advisory Senior
Partner



LUIS MALDONADO
Tax Senior Partner



FARO NIEMBRO
Transfer Pricing Senior
Partner



EDUARDO VILLAREAL
Audit and Tax



LUIS ALFONSO OSUNA
Audit and Tax

TOGETHER WE MAKE IT HAPPEN

Tell us what matters to you.

www.hlb.global

Follow us on social:    

#togetherwemakeithappen #teamHLB
#HLBInsights



©2024 HLB International Limited All rights reserved.

HLB refers to the HLB International network and/or one or more of its member firms, each of which is a separate legal entity. HLB International is a global network of independent professional advisory and accounting firms, each of which is a separate and independent legal entity and as such has no liability for the acts and omissions of any other member. HLB International Limited is an English company limited by guarantee which co-ordinates the international activities of the HLB International network but does not provide, supervise or manage professional services to clients. Accordingly, HLB International Limited has no liability for the acts and omissions of any member of the HLB International network, and vice versa.